



W związku z dynamicznym rozwojem i rosnącym zainteresowaniem naszymi produktami, firma Jaga Polska Sp. z o.o. poszukuje osoby na stanowisko:

Przedstawiciel Handlowy

- rejon działania obejmował będzie województwo mazowieckie i łódzkie.

Do zadań osoby zatrudnionej na tym stanowisku należało będzie:

- realizowanie strategii sprzedaży zgodnej z polityką firmy Jaga,
- aktywne poszukiwanie i pozyskiwanie nowych klientów,
- utrzymywanie kontaktów z istniejącymi kontrahentami,
- rozwijanie bazy klientów i inwestycji realizowanych przy użyciu produktów Jaga,
- prowadzenie negocjacji i spotkań handlowych,
- budowanie długofalowych relacji biznesowych,
- reprezentowanie firmy Jaga,
- sporządzanie raportów sprzedaży i analiza wyników.

Od Kandydatów oczekujemy:

- doświadczenia we współpracy z firmami uczestniczącymi w procesie realizacji inwestycji budowlanych,
- doświadczenia w sprzedaży wysokiej klasy produktów branży budowlanej,
- wysokich zdolności negocjacyjnych i interpersonalnych,
- gotowości do odbywania podróży służbowych,
- umiejętności nawiązywania i utrzymywania relacji,
- komunikatywności, samodzielności, dyspozycyjności,
- odporności na pracę w stresie, pod wpływem presji czasu,
- bardzo dobrej organizacji pracy,
- prawa jazdy kat. B (czynnego),
- mile widziana znajomość rynku oraz doświadczenie w branży HVAC,
- znajomość języka angielskiego na poziomie komunikatywnym będzie dodatkowym atutem.

Oferujemy:

- stabilne zatrudnienie w oparciu o umowę o pracę,
- atrakcyjne warunki finansowe (podstawa + motywacyjny system wynagradzania),
- niezbędne narzędzia pracy (samochód, laptop, telefon),
- miłą i przyjazną atmosferę,
- pracę w młodym, dynamicznym i wesołym zespole,
- możliwość własnej organizacji pracy w sposób wykorzystujący indywidualne zdolności,
- satysfakcjonującą pracę w stabilnej firmie z oryginalnym, markowym produktem.

Aplikacje prosimy przysyłać na adres e-mail: info@jaga.com.pl

z dopiskiem w temacie: **Jaga Praca - Przedstawiciel Handlowy; Warszawa**

